**Vragen klantentypologieën:**

Hieronder vind je 12 vragen over de verschillende types klanten die je kunt tegenkomen. Je kun de antwoorden in dit bestand toevoegen. Sla het document eerst op in je One-Drive.

1. Omschrijf de karaktereigenschappen van iemand die erg dominant en extravert (de heer Dwarsligger) is.
2. Omschrijf in welke voordelen van een auto de heer Dwarsligger voornamelijk geïnteresseerd zal zijn.
3. Omschrijf wat je **wel en niet** moet doen in het klantengesprek met de heer Dwarsligger om je verkoopkans te vergroten.
4. Omschrijf de karaktereigenschappen van iemand die erg dominant en introvert (de heer Zwijgsma) is.
5. Omschrijf In welke voordelen van een auto de heer Zwijgsma voornamelijk geïnteresseerd zal zijn.
6. Omschrijf wat je **wel en niet** moet doen in het klantgesprek met de heer Zwijgsma om je verkoopkans te vergroten.
7. Omschrijf de karaktereigenschappen van iemand die erg extravert en solidair (de heer Gullemans) is.
8. Omschrijf in welke voordelen van een auto de heer Gullemans voornamelijk geïnteresseerd zal zijn.
9. Omschrijf wat je **wel en niet** moet doen in het klantgesprek met de heer Gullemans om je verkoopkans te vergroten.
10. Omschrijf de karaktereigenschappen van iemand die erg solidair en introvert (de heer Teutmans) is.
11. Omschrijf In welke voordelen van een auto de heer Teutmans voornamelijk geïnteresseerd zal zijn.
12. Omschrijf wat je **wel en niet** moet doen in het klantengesprek met de heer Teutmans om je verkoopkans te vergroten.